PROGRAMA DE PERFORMANCE

# Golfe Mental.

O sistema operacional dos melhores fechadores de negócio — decisão sob pressão, sozinho, tacada a tacada.

CONSULTOR

**Andrej Vasle**

FORMATO

**6 alavancas · 6 semanas**

APLICAÇÃO

**Negócios & performance**



POR QUE GOLFE

# Não é sobre golfe.
# É sobre decidir bem, sozinho, sob pressão — repetidamente.

### O PROBLEMA

A maioria dos frameworks de alta performance vende motivação — energia que dura até a próxima objeção. Isso não é um sistema, é um efeito colateral.

### A ALTERNATIVA

O golfe de elite não depende de motivação. Depende de rituais, aceitação do terreno real e recuperação rápida do erro — mecanismos, não estados de ânimo.

### A PROMESSA

Seis alavancas extraídas do jogo, cada uma com uma aplicação direta e testável na próxima decisão de negócio de alto risco que você tomar.

# As Seis Alavancas



| BURACO | DO GOLFE | ALAVANCA PARA NEGÓCIOS |
|---|---|---|
| 1 | A tacada é irreversível — decisão feita, comprometida, sem meia-medida | **Comprometimento total.** Pare de manter opções "em aberto" para se proteger; comprometa-se e execute com a mesma clareza. |
| 2 | Pré-shot routine — o mesmo ritual antes de cada tacada, sob qualquer pressão | **Ritual de estado.** Um ritual de 2 minutos antes de qualquer reunião de alto risco regula o estado, não o resultado. |
| 3 | O campo não muda porque você reclama dele | **Aceitação tática.** Pare de negociar contra a realidade do mercado — jogue a bola de onde ela está. |
| 4 | Você joga contra o campo, não contra o adversário | **Padrão interno.** Meça-se contra sua própria consistência, não contra o concorrente. |
| 5 | Recuperação pós-erro em 10 segundos — o bogey é esquecido antes da próxima tacada | **Protocolo de reset.** Dez segundos de reset após um "não", antes da próxima ligação. |
| 6 | Gerenciamento de risco tacada a tacada — nunca "tudo ou nada" | **Cálculo de risco.** Aplique o mesmo cálculo segurança-vs-agressividade a cada decisão de tempo e capital. |

O QUE MUDA NA PRÁTICA

# Resultado, não adjetivo

Três mudanças mensuráveis — cada uma amarrada a um mecanismo específico da mesa de alavancas, não a uma promessa vaga de "mais produtividade".

1

## Menos ruído na decisão

O ritual pré-tacada elimina a hesitação que custa negócios fechados — a mesma clareza, sob a mesma pressão, toda vez.

2

## Recuperação mais rápida

O protocolo de reset evita que um "não" vire uma semana ruim — o erro é processado em segundos, não em ruminação.

3

## Consistência sob pressão

O padrão interno substitui a dependência de motivação externa — desempenho que não varia com o humor do dia.

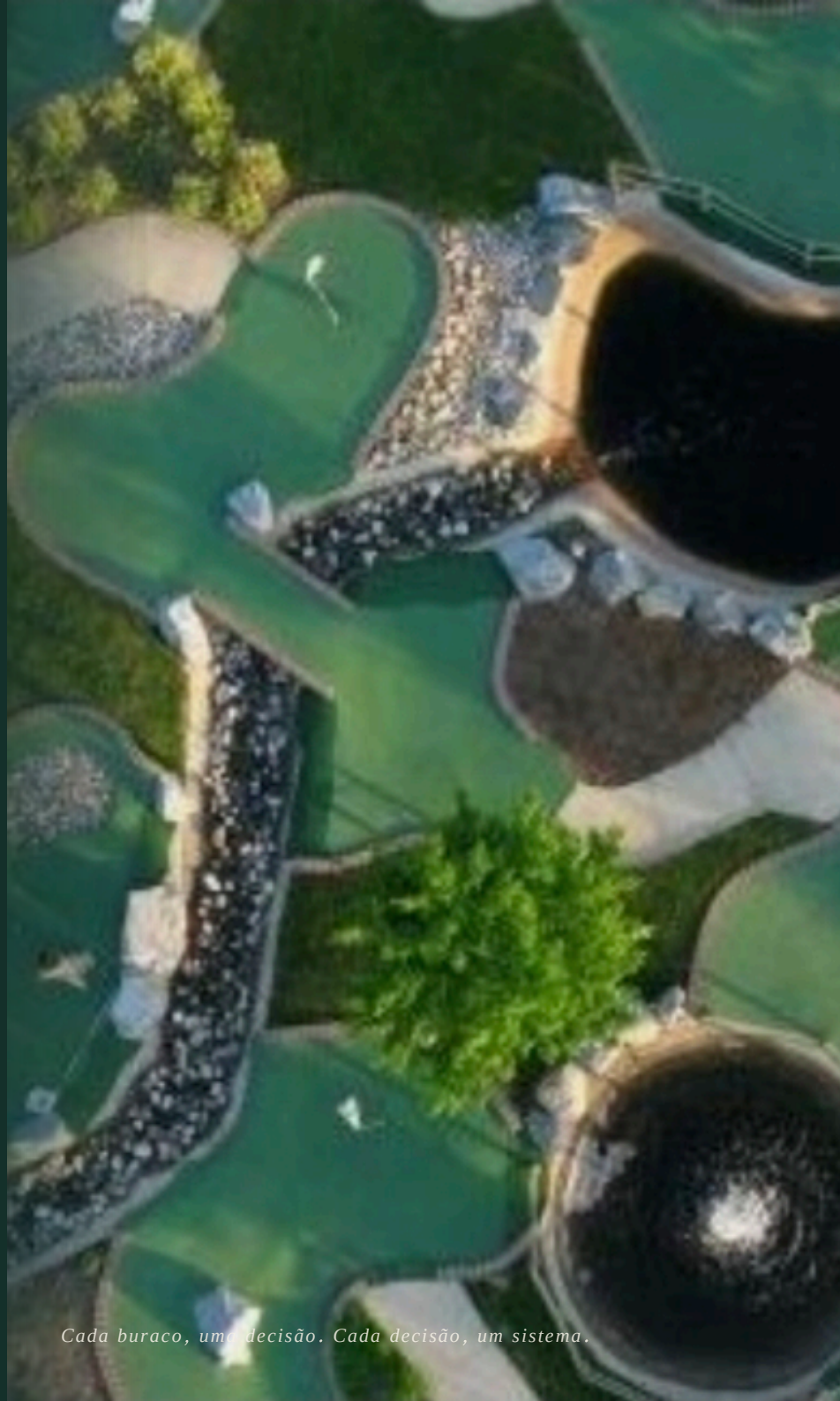
A OFERTA

# Seis alavancas.
# Seis semanas.
# Um sistema.

| | |
|---|---|
| **RITMO** | 15 minutos por dia — sem exigir mais do que isso |
| **ESTRUTURA** | 1 alavanca por semana, aplicada a uma decisão real do participante |
| **DISCIPLINA** | 1 linha de log diário — o que mudou, o que resistiu |
| **FECHAMENTO** | Uma decisão de negócio de alto risco, tomada com as 6 alavancas ativas |

**ENTREGÁVEL**

- Não é um conceito explicado — é um sistema com prazo
- Entregável mensurável ao final de 6 semanas
- Pronto para empresas ou clientes individuais de alto ticket



*Cada buraco, uma decisão. Cada decisão, um sistema.*

CONTATO

# A alavanca certa, na tacada certa, toda vez.

Golfe Mental não é uma metáfora motivacional — é um sistema de seis alavancas extraído de um jogo que exige exatamente o que negócios de alto risco exigem.


CONSULTOR

**Andrej Vasle**

E-MAIL

**vasle@vasle.com.br**

CELULAR

**19-999-403-705**